

# 一日游业务介绍

# 内 容 提 要

1

“一日游”的定义

2

“一日游”存在的基础及优势

3

“一日游”的业务类型及功用分析



JM LOGISTICS  
嘉名物流

# “一日游”的定义

“一日游”是针对将货物出口至境外，如：香港、韩国等国家然后再复运进口的“境外一日游”模式而言的，实际上就是保税物流园区外的国内企业其生产的产品出口至园区内，在园区内的仓库堆存或进行一些简单的增值加工服务，在完成进口通关手续后复进口至国内的货物流转模式。许多货物在一天内就能够办理完毕所有的通关和查验手续，因此称为“一日游”。

# “一日游”的存在基础及优势

“一日游”模式的存在建立在以下2个基础之上：

- 1，物质基础：保税物流园区或拓展了保税物流功能的海关监管区域。
- 2，政策基础：即“境内关外”和“入区即退税”。

注释：1，“境内关外”是指“特定地区、区域和场所处于一国的领土范围以内，但这部分领土内运入的货物视为处于关境以外，免于实施惯常的海关监管制度”。比如：上海外高桥保税物流园区。

2，“入区即退”是指国内货物出口至保税物流园区即视同货物实际离境，出口企业即可获取出口退税联。

# “一日游”的存在基础及优势

“一日游”模式的优势：

1. 国内货物入保税物流园区视同出口，可办理收汇核销、退税、手册核销。
2. 第三方是国外公司贸易公司的时候，在国内实现三方贸易，取代货物境外游、香港游，节省物流成本和供货时间。
3. 加工贸易企业的产品可以供国内其它加工贸易企业作为原料料件，或者供国内可以享受该产品免税政策的企业使用。
4. 通关速度快。
5. 对于原材料接收厂商（免税进口情况下），可以将采购国内料件及中间品的退税时间提前，有效降低资金成本。



# “一日游”的业务类型及功用分析

根据使用“一日游”的目的性，我们将其类型分为以下8种。

## 1，深加工结转型

目的：解决深加工结转模式自身弊病，通过“境内一日游”规避海关繁琐的监管手续，确保企业生产流畅。

例1：企业A、企业B均为加贸企业，企业A的成品是企业B的料件，通常采用深加工结转的模式完成两企业间物料的转厂手续。由于转厂物料属于保税监管货物，因此，物料在转厂前后都会受到海关严密监管，海关会下厂到A、B企业，通过人工盘查消耗量、库存、边角料等数据来监管结转是否符合规定，甚至当物料已经在下游企业即企业B的生产线上加工，也有被海关抽查的情况，如果出现上游企业物料结转存在违规的情况，那下游企业就存在被迫停线检查的风险，这种风险对任何企业尤其是从事半导体制造、电子加工的企业来说是无法接受的。

# “一日游”的业务类型及功用分析

例2：按照我国增值税的有关规定，深加工结转应按照内销方式，先征收16%的增值税，并在最后出口环节办理出口退税手续。但在实践中，在税收政策的执行方面，我国各地区执行不一致：有的地区按照规定实行先征后退的深加工结转政策；有的地区尤其是贸易发达地区实行不征不退的深加工结转政策，即对出口企业加工贸易深加工结转环节不予征收增值税。另，在各个加工环节中，会有国内采购的原材料参与进来，包括水、电、气等，如果走香港一日游，这一部分的增值税可以退出来，但走深加工结转，增值税不征不退，这部分虽然也增值了，但无法找出清晰的算法，只能是企业自己掏腰包了。

**解决方案：** 企业A将保税货物出口到保税物流 ——出口退税、核销手册  
企业B申报进口，物料入手册——料件保税

# “一日游”的业务类型及功用分析

## 2, 规避内贸壁垒

此处指的内贸壁垒是针对加工贸易企业料件进口、成品内销而言的。加工贸易的开展需遵循3个原则：进料保税、成品出口、内销补税（证）。

**解决方案1：卖方（国内一般贸易企业）出口到保税物流园区——出口退税、完成交货**

**买方（国内加贸企业）申报进口，物料入手册——料件保税**

**解决方案2：卖方（国内加贸企业）将货物出口到保税物流园区——出口退税、完成交货、手册核销**

**买方（国内一般贸易企业）一般贸易申报进口**



# “一日游”的业务类型及功用分析

## 3, 减少企业资金占压

出口退税的时间成本是一笔巨大的开支，通常，企业出口退税平均需要2-3个月的时间，对企业而言意味着资金占用、影响运营成本。而园区一日游是“入区即退”，企业通常在3个工作日内就可以取得出口退税联去办理退税手续，极大的缩短了退税时间。

## 4, 退税政策调整的“避风港”

例：某出口产品目前出口退税率为8%，预计出口退税率将降为5%，如何规避税率下降带来的损失？

**解决方案：卖方将货物出口到保税物流园区——出口退税（8%）——申报出口， 货物实际离境，完成交货**

# “一日游”的业务类型及功用分析

## 5, 国内产品简单加工

例：美国某大型电脑公司分别从国内多个地区六家不同的加工工厂购买电脑机箱、显示器、键盘等电脑组件，然后包装为整机后在美国销售。由于上述六家工厂均属加工企业，所生产产品均受海关监管，因此不能在国内非海关监管区域完成组装工序，此时，可以利用保税物流园区，将六家工厂的货物运至该区，在区内完成组合包装，再以整机出口至美国，同时也解决了加工企业出口手册核销的问题。

# “一日游”的业务类型及功用分析

## 6, 国内产品与国外产品的简单装配

例：某公司需将国内产的充电器和香港的电池组合成套装后销往欧洲。

**解决方案：**国内工厂办理出口报关将充电器交至保税物流园区，香港的电池直接进口报关入保税物流园区（保税状态），在区内将两种物品按要求包装在一起，进行简单的加工后再装入货柜转口到第三个国家。

# “一日游”的业务类型及功用分析

## 7, 国际采购中心

某跨国公司在中国境内有遍布各地的几十个原材料供应商，海外也有其供应商，生产工厂主要集中在亚太地区，此时该跨国公司可选择保税物流园区作为其国际采购中心，每天用车辆将国内各地供应商的货物或转关或直接出口交货至保税区存放，海外供应商的货品则经海运直接进口报关入保税物流园区。所有的货物在这里根据各地工厂的需要分拣、重新包装，拼柜，最终报关出口送达各地工厂。

# “一日游”的业务类型及功用分析

## 8, 配送中心

某日用品零售商，在中国有20余处卖场，采购是全球的。可是进入卖场的外国品牌有80%的代工厂仍旧设在中国，该公司可以在园区内设置配送中心，囤积供应商货物、设置安全库存并通过物流公司根据卖场需求将货物配送到各个卖场。通过一日游，这家零售商实现了上游保税，减少了整个链条上的消耗，保证了各个卖场的到货率和质量。

# Thank You !

咨询热线：0512-52523982；  
[jm02@foxmail.com](mailto:jm02@foxmail.com)

苏州嘉名物流有限公司